

OGGETTO: VERIFICA PROPOSTA VENDITA/DISTRIBUZIONE AEQUOS + LUNA NUOVA

PRESENTI:

Roberta – Gas Vario/ Gas Basiano Mesate
Edoardo – Gas Vedano
Fulvio, Davide, Sondra – Gas Villasanta
Roberto – Gas Agrate
Ciro, Roberto – Gas Mezzago
Anna – Gas Giussano
Paola – Gas Parco (Monza)
Elisabetta – Gas Vitale (Arcore)
Mirella – Gas Macherio
Rinaldo, Luca – Gas Consorezzo-Vimercate
Maria Grazia, Alessia, Andrea – Gas Lissone
Marco – Gas Carugate
Angelo – Gas Biassono
Guido – Gas Cassina De Pecchi
Stefano – Gas Cesano Maderno
Giuseppe V – Gas Brigherio
Rossella – Gas Ronco Brigantino

INFORMAZIONI GENERALI SUL PROGETTO:

- partecipazione della retina ad AEQUOS (entrata come socia? Soci i GAS?)
- individuazione di una o più piattaforme logistiche nella Brianza
- Luna Nuova si occuperebbe della logistica e del trasporto dei prodotti da Varese alle piattaforme logistiche e si possono fare **due ipotesi**:
 - 1_ la composizione e la distribuzione delle cassette nel luogo prescelto avviene ad opera di volontari dei GAS a rotazione (come avviene per le piattaforme logistiche a Varese con AEQUOS)
 - 2_ la composizione e la distribuzione delle cassette avviene a opera di Luna Nuova con un costo aggiuntivo
- il giorno della distribuzione è il sabato
- AEQUOS fornisce tutti i mesi il listino e questo viene gestito dai singoli GAS: si può ordinare su tutto il listino o su una selezione (a seconda che il GAS si rifornisca da qualcun altro e che voglia sostenere ancora il proprio produttore)

VERIFICA RAPPORTO GAS/LUNA NUOVA: criticità e opportunità

- **GAS Giussano**: hanno avuto qualche **problema con la qualità dei prodotti** consegnati e con la logistica, ma gli danno ancora fiducia
- **GAS Macherio**: hanno Luna Nuova come fornitore da pochi mesi e **non riscontrano problemi**
- **GAS Concorezzo-Vimercate (Pane e Rose)**: rapporto di due anni con loro e hanno riscontrato qualche **problema sui prezzi e sulla qualità dei prodotti**; il problema maggiore però è che è difficile relazionarsi con loro e ottenere risposte chiare. Gli andrebbe **bene** avere Luna Nuova **solo per gestire la logistica**.

- **GAS Lissone**: rapporto di 1 anno e mezzo e hanno avuto **problemi con la qualità dei prodotti e disguidi con le cassette e errate fatture**, quindi nel gas ci sono state molte defezioni negli ordini; hanno provato a parlarne per risolvere il problema ma non sono riusciti.
- **GAS Villasanta**: il prezzo di vendita dei prodotti di Luna Nuova è troppo alto ad oggi e la qualità non è ottima (se cominceranno a collaborare con Aequos probabilmente la qualità sarà migliore). Ormai però sono rimasti in pochi ad acquistare da loro perché nel tempo sono **aumentati sfiducia, dubbi e delusione per il rapporto**.
- **DESBRI**: **manca reciprocità** nel rapporto tra Desbri e Luna Nuova.. ad esempio ad oggi non recuperano l'1%
- **GAS Vedano**: hanno un accordo per la semina del mais ma **Luna Nuova non ha rispettato il patto**. Con l'aiuto di Aequos si potrebbe fare un **patto più stringente**.
- **PROGETTO RECIPROCO**: c'è stata **poca trasparenza nella gestione** delle patate e sono sorti dei dubbi sulla reale provenienza del prodotto venduto; ci sono stati anche dei problemi sul prezzo di vendita delle patate. Manca reciprocità e affidabilità
- **GAS Agrate**: abbiamo bisogno di **una realtà che presidi il territorio** e faccia piccola logistica: preferiamo cercare di creare un rapporto con loro più trasparente e lavoraci che cercare qualcun altro che però non condivida i valori.
- **GAS Cassina**: interesse per **l'aspetto logistico** per l'ottimizzazione del trasporto.

VERIFICA PROPOSTA AEQUOS: criticità e opportunità

- progetto affascinante ma si potrebbe provare ad organizzare direttamente la logistica
- problema della trattativa sul prezzo e prezzo trasparente
- sarebbe più interessante partire con un progetto simile in Brianza e costruito da noi
- bello il progetto rispetto all'obiettivo di avere dei prodotti di qualità molto elevata ad un prezzo più basso
- per cominciare ci vuole una piattaforma logistica
- buon progetto per ottimizzare la logistica ma alla lunga si può perdere il rapporto con i nostri produttori: con il loro aiuto si potrebbe fare qui un sistema simile
- il sabato è problematico per le consegne
- i prodotti non sono sempre locali
- la presenza nel gruppo dei referenti di Aequos è tutto da costruire
- si potrebbe fare una prova
- servirebbe per avere più varietà d'inverno perché d'estate i nostri gasisti hanno l'orto e i produttori locali producono di più
- Aequos potrebbe aiutare i nostri produttori a consorziarsi
- Luna Nuova però non deve abbandonare i campi qui
- Va bene una funzione logistica ma per avvantaggiare i produttori locali (vedi COMPROBIO del Canton Ticino) e bisogna forzare l'entrata dei produttori PGS (sistema di garanzia partecipativa) nel listino aequos
- Possibile scambio di prodotti tra territori
- Potrebbe essere una collaborazione tra gennaio e marzo quando i nostri produttori non producono
- Proporre ad Aequos i nostri produttori ed ai nostri produttori Aequos
- Bisognerebbe parlarne con i nostri produttori
- Come costruiscono il prezzo?
- Ha senso che aequos prenda di un produttore tutto quello che questo produce? È sostenibile nel tempo per la sopravvivenza di quel produttore?
- Ci sono delle forme di tutela dei produttori se non riescono a fare un prezzo più basso?
- Che tipo di entrata sarebbe la nostra? Come singoli gas? Come retina? Si paga?

SINTESI DI DUBBI E RISORSE:

RISCHI	OPPORTUNITA'
<ul style="list-style-type: none">▪ Luna Nuova spesso si è rivelata sfuggente nel rapporto con i GAS tanto da non riuscire insieme i problemi emersi▪ Poca trasparenza nel prezzo e nella qualità dei prodotti con LN▪ Se si entra in Aequos rischio di perdere contatto con i produttori▪ Luna Nuova non deve abbandonare i campi qui in Brianza▪ Sostenibilità nel tempo rispetto ai produttori	<ul style="list-style-type: none">▪ Inserire i nostri produttori nella rete di Aequos▪ Parlare direttamente del progetto con i nostri produttori▪ Spingere perché Aequos faccia entrare i produttori all'interno dei PGS▪ Possibilità di ordinare solo da gennaio a marzo quando i nostri produttori producono meno▪ Possibile scambio di prodotti tra i due territori▪ Rapporto con Luna Nuova solo per la logistica▪ Costruire un progetto simile ad Aequos ma brianzolo

POSSIBILI ALTERNATIVE EMERSE:

- Farsi aiutare da Aequos per costruire un sistema simile qui in Brianza
- Magari riunendo i nostri produttori in un consorzio o simili
- Costruire in Brianza la logistica
- Magari facendo patti più stringenti con Luna Nuova
- Ispirarsi ad altri progetti come ComproBio del Ticino
- Sfruttare la rete PGS
- Oppure aiutare i nostri produttori ad entrare nella rete di Aequos
- Scambio di prodotti tra territori
- Presidiare il territorio/ non tralasciare il rapporto con i nostri produttori

QUESTIONI DA PORRE AD AEQUOS:

- Come si costruisce il prezzo? Prezzo trasparente?
- Ci sono delle forme di tutela dei produttori se non riescono a fare un prezzo più basso?
- Che tipo di entrata sarebbe la nostra? Come singoli gas? Come retina? Si paga?
- Ha senso che Aequos prenda di un produttore tutto quello che questo produce? È sostenibile nel tempo per la sopravvivenza di quel produttore?